

Wann brauchen Sie uns?

Mögliche Ziele für Ihre Beratungsanforderungen:

- Sicherung der Wettbewerbsfähigkeit durch strategische Neuausrichtung Ihres Unternehmens evtl. auch nur in Teilbereichen wie Vertrieb und Logistik
- Umsatzwachstum durch Expansion in neue Exportmärkte
- Verbesserung der Führungsinstrumente durch Vertriebs- und Logistikcontrolling
- Verkürzung der Auftragsdurchlaufzeiten in Vertrieb und Logistik
- Effizienzsteigerung in der Export- und Zollabwicklung
- Kosteneinsparung durch Prozessoptimierung in Vertrieb und Logistik insbesondere in unternehmensübergreifenden Wertschöpfungsketten zu Lieferanten und Kunden
- Realisierung von Synergien in der Vertriebs- und Logistikorganisation speziell bei Firmenfusionen und –integrationen
- Effizienzsteigerung durch Organisationsoptimierung und Einsatz von Standardsoftware

- Verbesserung des Kunden- und Servicemanagement insbesondere des Beschwerdemanagement
- Verbesserung und Stärkung der Veränderungsprozesse und des Innovationsmanagement
- Verbesserung der Ressourcenauslastung durch edv-gestützte Planungsmodule
- Kosteneinsparung durch Optimierung des Umlaufvermögens
- Leistungssteigerung durch maßgeschneiderte Leistungslohnsysteme und Arbeitszeitflexibilisierungsmodelle
- Steigerung der Kundenzufriedenheit durch Qualitätssicherungsmaßnahmen
- Reduzierung möglicher Unternehmensrisiken durch ein Risikomanagementsystem
- Überbrückung von Führungsempässen

Nennen Sie uns Ihre Ziele und fordern Sie uns.